



לאמון הציבור דרושה. מנהלת מכירות וקשרי עסקים

אמון הציבור הוא ארגון חברתי שפועל בזירה הציבורית מזה 20 שנה ושם לעצמו למטרה לקדם צרכנות הוגנת

אנחנו מחפשים מנהל/ת מכירות פרואקטיבי/ת, יצירתי/ת ובעל/ת גישה שיווקית, שיוביל את מאמצי המכירות של כלל השירותים של הארגון. התפקיד דורש יכולת מכירה חכמה שמחברת ערך כלכלי ותדמיתי, ניהול סיכונים והשפעה חברתית.

תחומי אחריות:

- **מכירות ושיווק** - גיוס פרואקטיבי של עסקים וחברות ל'תו אמון הציבור' ושאר שירותי הארגון, עמידה ביעדי מכירה חודשיים ושנתיים, זיהוי הזדמנויות חדשות בשוק ובניית אסטרגיית פנייה לעסקים וחברות.
- **כתיבה שיווקית וקמפיינים דיגיטליים** - פיתוח מסרים שיווקיים חכמים ומדויקים שמדגישים את הערך הכלכלי, החברתי והתדמיתי של המוצרים והשירותים, יוזמה ליצירת תכנים רלוונטיים שיווקיים ומכירתיים לשירותי הארגון, לרבות ניוזלטר, ייזום והפקת תוכן שיווקי לקמפיינים דיגיטליים ברשתות, תחזוקה ועידכון תוכן בפלטפורמות הדיגיטליות של הארגון.
- **פיתוח קשרים עסקיים** - יוזמה ליצירת קשרים ארוכי טווח עם לקוחות חדשים וקיימים, פנייה יזומה למגוון רחב של חברות ועסקים - גדולים, בינוניים וקטנים, פיתוח אסטרטגיות מותאמות לכל עסק תוך הבנת צרכיו הייחודיים.

דרישות התפקיד:

- ניסיון קודם בשיווק ומכירה - חובה • ניסיון קודם ומוכח במכירות B2B והיכרות עם המגזר העסקי • ניסיון בכתיבה שיווקית ויכולת להעביר מסרים אינטליגנטיים ומשכנעים • הכרות טובה עם רשתות חברתיות וקמפיינים דיגיטליים • גישה ניהולית פרואקטיבית וחשיבה יזמית • הבנה בתחומי הצרכנות ו/או הכרות עם עולם העמותות והארגונים החברתיים - יתרון

משרה מלאה ומיידית בתל אביב • קורות חיים למייל: JOBS@EMUN.ORG